

07.11.2013

Grupa Azoty buduje długookresowe relacje handlowe

7 listopada 2013 r. spółki z grupy kapitałowej Grupa Azoty zawarły umowy z firmą Nitron International Corporation z siedzibą w Stanach Zjednoczonych.

Umowy dotyczą sprzedaży nawozów w okresie od 1 stycznia 2014 r. do dnia 31 grudnia 2016 r. według ustalonych harmonogramów i warunków handlowych. Największą z umów na sprzedaż nawozów wieloskładnikowych zawarła spółka Grupa Azoty Zakłady Chemiczne Police S.A. a szacunkowa wartość kontraktu w okresie jego obowiązywania wynosi około 607,9 mln złotych netto.

Współpraca Grupy Azoty z firmą Nitron trwa już od dwóch lat a łączna wartość obrotów handlowych za okres ostatnich 12 miesięcy, osiągnęła wartość 1,03 mld zł netto. Współpraca z firmą Nitron jest konsekwencją budowy stabilnej międzynarodowej kooperacji handlowej Grupy Azoty opartej na długookresowych relacjach handlowych.

„Zawarte umowy z firmą Nitron wzmocnią naszą obecność na rynkach Ameryki Południowej. Produkty takie jak Polifoska (nawóz wieloskładnikowy), RSM (roztwór saletrzano-mocznikowy) czy siarczan amonu pochodzić będą z trzech lokalizacji tj. Polic, Puław i Tarnowa. Grupa dzięki takiej pełniejszej ofercie zamierza korzystać z synergii logistycznej w zaopatrywaniu południowoamerykańskiego rynku”- podsumowuje znaczenie współpracy z firmą Nitro Hubert Kamola, Dyrektor Departamentu Korporacyjnego Sprzedaży Nawozów Grupy Azoty.

Grupa Azoty we współpracy z firma Nitron intensyfikuje swoje działania na rynku nawozowym w Ameryce Południowej gdzie od lat z sukcesem sprzedaje siarczan amonu w dwóch gatunkach macro i standard (Tarnów oraz Puławy). W ostatnim czasie nawozy wieloskładnikowe z Polic swoją jakością zdobywają tamtejsze rynki. Również zauważyć można rosnącą popularność nawozów płynnych, których największym polskim producentem są Puławy.